Записки Ленинградского ордена Ленина, ордена Октябрьской Революции
и ордена Трудового Красного Знамени горного института им.Г.В.Плеханова,
1989, т. 120

УДК 338.5:550.8

ХОЗРАСЧЕТ И САМОФИНАНСИРОВАНИЕ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ РАБОТ В СИСТЕМЕ ВУЗОВСКОЙ НАУКИ

Л.Б.АЛЕКСАНДРОВА, Е.А.ГОРШКОВА

Сложившиеся в настоящее время методы хозяйствования в научных организациях вузов не отвечают современным требованиям. Они не обеспечивают должной ответственности за технический уровень научно-исследовательских работ, за сокращение затрат и сроков внедрения разработок. Система планирования, финансирования и экономического стимулирования слабо связана с интересами научных организаций, отсутствует необходимая зависимость между доходами коллективов и результатами исследований.

В целях коренного улучшения деятельности научных организаций, усиления их роли и ответственности в решении задач ускорения научно-технического прогресса необходим перевод научных организаций на полный хозяйственный расчет и самофинансирование.

Научные организации при переходе на хозрасчет и самофинансирование становятся социалистическими товаропроизводителями в соответствии с Законом СССР о государственном предприятии. Научные организации будут нести полную экономическую ответственность за результаты своей деятельности, и в прямую зависимость от них будет поставлен уровень доходов коллектива. За счет заработанных средств должны покрываться все его текущие затраты, включая оплату труда, а также вложения в реконструкцию, расширение производства и социальное развитие.

Основным документом, регламентирующим отношение вуза с заказчиком научно-технической продукции, является договор, в котором отражаются все необходимые условия выполнения научно-исследовательских работ, устанавливаются взаимовыгодная для заказчика и исполнителя договорная цена, порядок оплаты, а также взаимная ответственность сторон.

В новых условиях хозяйствования научно-техническая продукция является товаром. В объем научно-технической продукции включаются научно-исследовательские работы, а также работы по внедрению новой техники и технологии, авторский надзор, научно-технические и научно-методические консультации и другие работы (услуги).

Научно-техническая продукция реализуется по договорным ценам. Договорная цена на научно-техническую продукцию определяется совместно заказчиком и исполнителем на стадии заключения договора.

Исполнитель определяет цену на научно-техническую продукцию, исходя из гарантированного экономического эффекта от ее реализации на основе калькуляции себестоимости и прибыли, включаемой в цену с учетом оценки ее научно-технического уровня, конкурентоспособности других конечных результатов, получаемых при использовании разработки.

Заказчик на основе оценки экономического, научно-технического, социального, экологического и других видов эффекта, гарантированных разработчиком, а также прочих выгод от внедрения научно-технической продукции согласовывает размер средств на ее оплату.

При переходе на новые экономические условия вузы в зависимости от особенностей научной деятельности могут выбирать одну из двух моделей полного хозяйственного расчета и самофинансирования.

Первая модель основана на нормативном распределении прибыли. Из прибыли производится плата за ресурсы, фонды, расчеты с государственным бюджетом, формируются фонды экономического стимулирования. Трудовой коллектив научной организации вуза самостоятельно распределяет ее на социальное развитие, расширение и обновление научно-технической базы, на прирост уровня оплаты и стимулирование труда. Сама же оплата труда при первой форме хозрасчета осуществляется по установленным окладам и нормам. В этом случае научные организации имеют определенные гарантии получения средств на формирование фонда заработной платы. При наличии у коллектива заинтересованности и материальной ответственности за результаты труда в целом сохраняются гарантии социальной защищенности работников.

К недостаткам этой формы относится то, что фонды экономического стимулирования формируются по остаточному принципу и могут быть недостаточны для решения задач научно-технического и социального развития коллектива.

Вторая модель основана на нормативном распределении дохода. Все нормативы отчислений устанавливаются не к прибыли, а к доходу. От дохода по нормативам производятся платежи за ресурсы, кредиты, отчисления в бюджет. Оставшаяся после всех выплат сумма образует хозрасчетный доход коллектива, идущий на выплату заработной платы, научно-техническое и социальное развитие, а также на материальное поощрение. Преимуществами второй модели являются бо́льшая самостоятельность научных организаций, особенно в вопросах оплаты труда, бо́льшая ответственность за конечные результаты, стимулирование ресурсосбережения (материальных, трудовых затрат). Но при этом увеличивается степень экономического риска, так как вторая модель не позволяет работать с убытком и при этом выплачивать коллективу зарплату. Риск возрастает с понижением качества и эффективности научно-технической продукции, особенно материалоемкой.

Для наиболее полной реализации принципов полного хозрасчета и самофинансирования научно-исследовательская часть (НИЧ) института разрабатывает и использует систему внутрихозяйственного расчета, ориентирующую руководителей подразделений, научных руководителей, коллектива, ученых и специалистов на повышение научно-технического уровня, результативности и эффек-

тивности работ, сокращения сроков их выполнения, укрепления связи научно-исследовательского и учебного процессов.

НИЧ института перешла на новые условия хозяйствования с I января 1989 г. В институте проведены экономические семинары по подготовке научных коллективов факультетов к переходу на хозрасчет и самофинансирование, в результате которых выбрана модель хозрасчета, основанная на нормативном распределении прибыли, определена рентабельность научно-технической деятельности и разработаны нормативы образования фондов материального поощрения и научно-технического и социального развития.